

ENGAGEMENT · MOTIVATION · PASSION

Intérêt?

Nous sommes l'un des leaders du marché et spécialiste pour connecteurs circulaires de technologie industrielle et d'automatisation.

Pour renforcer nos ventes, nous cherchons un

■ INGÉNIEUR TECHNICO-COMMERCIAL H/F (CDI)

Sous la responsabilité du dirigeant, recherchons un Ingénieur Technico-Commercial basé en région Lyonnaise en « Home Office », pour notre société basée dans le 92.

VOTRE PROFIL

- Ingénieur (e) de formation en Electronique / Electrotechnique.
- Bac + 2 (DUT, BTS ...) secteur technique Génie Electrique.
- Expérience de 3 ans minimum dans un poste similaire dans le domaine industriel.
- Personne méthodique, précise, autonome, curiosité technique, sens de l'initiative, de la décision (résolution de problèmes).
- Maîtrise de l'anglais professionnel est un critère important.
- Maîtrise des outils informatiques, MS Office et ERP.

VOS RESPONSABILITÉS

- Développement et commercialisation de nos produits auprès d'une clientèle de PME-PMI dans le cadre de la politique commerciale définie par l'entreprise.
- Vous piloterez vos affaires de A à Z, depuis la prospection jusqu'au closing en total responsabilité.

VOS COMPETENCES

- Esprit d'analyse
- Travail en toute autonomie
- Aisance relationnelle
- Méthodique, précis et rigueur
- Respect des engagements envers la clientèle
- Esprit d'équipe

Nous sommes une entreprise familiale indépendante. Merci à vous de bien vouloir nous adresser votre dossier de candidature complet avec une lettre de motivation écrite à notre département des ressources humaines ou par e-mail avec taille maximale de 5MB à info@binder-connector.fr.

binder –
une entreprise familiale.